

NADIA VALDIVIESO ROLLERI

Consultora Corporativa | Executive Coach | Mentora Organizacional

Quito, Ecuador | info@nadiavaro.com | +593-999030725 | linkedin.com/in/nadia-valdivieso-rolleri-nadiavaro

PERFIL EJECUTIVO

Consultora corporativa, ingeniera comercial y psicóloga con más de 15 años de trayectoria liderando la intersección entre la estrategia de negocios y el comportamiento humano. Especialista en optimizar la rentabilidad empresarial a través del desarrollo de liderazgo consciente, agilidad emocional, comunicación estratégica, habilidades blandas e influencia ejecutiva en entornos de alta presión.

A lo largo de mi carrera, he entrenado a más de 10,000 ejecutivos y mandos medios en Latinoamérica, diseñando metodologías propias y soluciones tecnológicas de medición (Varo Soft) que transforman el talento humano en un activo financiero medible y sostenible. Mi enfoque híbrido combina el rigor analítico y numérico de la ingeniería comercial con la profundidad de la psicología integrativa para garantizar resultados de negocio de alto impacto.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

ALIADA COACH EMPRESARIAL® / NADIAVARO CONSULTORA

Fundadora - Consultora Principal y Mentora Organizacional | 2012 – Presente

- Diseño y ejecución de programas de consultoría, capacitación corporativa y coaching ejecutivo enfocados en elevar los estándares de liderazgo, efectividad en ventas (B2B/B2C), atención al cliente, neuro-comunicación y gestión de conflictos.
- Desarrollo e implementación de metodologías propias de medición tecnológica a través de **VaróSoft®** para evaluar el impacto del desarrollo humano en la rentabilidad del negocio.
- Entrenamiento e intervención estratégica para más de 10,000 ejecutivos en empresas multinacionales y ONGs líderes de la región, incluyendo: Plan International, Aldeas Infantiles, Telconet, Concel, Diners Club, Kia Motors, Ford, Grupo Difare, Enkador, Logiztika Alliance entre otras.

CEC - UNIVERSIDAD POLITÉCNICA NACIONAL

Instructor de Programas de Formación para Ejecutivos | 2012 – 2021 (Modalidad Servicios Profesionales)

- Facilitación de más de 8,000 horas de docencia avanzada en programas de alta gerencia, abordando temáticas críticas como: Gerencia Comercial, Inteligencia Emocional, Imagen Profesional, Ventas, Gestión de Conflictos y Liderazgo.
- Diseño curricular de programas académicos enfocados en la adopción de competencias blandas orientadas al cumplimiento de objetivos comerciales y corporativos.

GRUPO ZAIMELLA

Jefe de Mercadeo | 2011 – 2012

- Liderazgo estratégico del equipo de mercadeo y gestión integral de las actividades comerciales y de marketing para la red de 40 tiendas franquiciadas a nivel nacional.
- Alineación de las estrategias de marca con los objetivos de ventas, optimizando el posicionamiento del negocio en el mercado ecuatoriano.

IBM DEL ECUADOR

Analista de Outsourcing & Servicios | 2004 – 2010

- Análisis financiero de procesos, gestión de servicios y soporte estratégico en proyectos corporativos complejos para clientes multinacionales bajo rigurosos estándares globales de eficiencia.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Magíster en Dirección Estratégica de Recursos Humanos <i>TECH Universidad Tecnológica México</i>	[2021 - 2023]
Magíster en Psicología Integrativa <i>Universidad Católica de Cuyo Argentina</i>	[2020 - 2021]
Magíster en Relaciones Internacionales & Comercio Exterior <i>Universidad Central Ecuador</i>	[2006 - 2008]
Ingeniería Comercial (Mención Administración de Empresas) <i>Universidad de las Américas - UDLA Ecuador</i>	[1998 - 2003]

ESPECIALIZACIONES Y CERTIFICACIONES CLAVE

- **Certificación Internacional Experto en Coaching (Executive & Personal)** | EFIC, España (2023 - 2024)
- **Especialización en Liderazgo con Inteligencia Emocional** | Case Western Reserve University, USA (2019)
- **Especialización en Servicio al Cliente** | Universidad de las Américas, Ecuador (2017)

CORE DE COMPETENCIAS Y CAMPOS DE EXPERTISE

Estrategia & Negocios	Desarrollo Humano & Comportamiento	Herramientas & Tecnología
Dirección Estratégica de RRHH	Liderazgo Consciente y Ejecutivo	Evaluación Psicométrica (Kudert)
Efectividad en Ventas (B2B y B2C)	Inteligencia y Agilidad Emocional	Plataformas de Capacitación Virtual
Gerencia Comercial y Experiencia de Cliente (CX)	Comunicación Asertiva e Influencia	Excel Avanzado
Medición de Impacto y KPIs	Gestión de Conflictos y Negociación	Diseño de Modelos de Diagnóstico Cultural
	Neuro-oratoria e Imagen Profesional	Evaluación de competencias (VaróSoft®)

RECONOCIMIENTOS Y APORTES AL SECTOR

- **Expositor Destacado** | Universidad UTEL México (2023)
- **Especialista Invitado:** Colaboración en la elaboración de instrumentos de evaluación para la certificación oficial de competencias laborales. | Ministerio del Trabajo, Ecuador (2021)
- **Expositor Destacado** | Universidad CEUTEC Honduras (2020)

IDIOMAS

Español: Nativo	Inglés: Intermedio (B1)
-----------------	-------------------------